



マーケット  
プラチナ市場への直送フリーペーパー

オーナー経営者の財務戦略&事業承継

# OWNER'S LIFE

オーナーズライフ

エヌピー通信社

# OWNER'S LIFE

オーナーズライフ

日本のリッチ層の中心である優良同族企業オーナー。

## いま、彼らの最大の課題は「事業承継問題」。

相続、M&A、経営委譲など事業承継全般をテーマに

オーナー経営者として最大の責任をスムーズに果たすための情報を集約。

同時に、彼らが思い描く円熟のプラチナライフにかかわる

prestige性の高いエンタテインメント&レジャー系情報を併載し、

お手元に直接送付されます。

富裕者層の中心であるオーナー経営者のうち、とくに高齢者層は、

自社の決裁権者として、また相続・事業承継対策の一環として

高額退職金を手にするケースの多いマーケットです。

### 読者の特性

多くの場合オーナー経営者・開業医の高額退職金とセットで講じられる事業承継対策。

ただし退職してもオーナーとしての権限は持ちつづけるのです。

したがって、自動車、居宅、別荘などの購入決裁権を保持しながら、

高額退職金による現金をもらえるケースも少なくありません。

ストック+キャッシュフローリッチ、それが事業承継時のオーナー経営者=つまり本紙の対象読者層です。

### 発行元について

1948年創立の日本最古の税務・財務系専門新聞社。

税務専門紙『納税通信』、会計人総合紙『税理士新聞』、経営情報紙等を定期発行。

その他実務図書出版、国内・海外研修事業、コンベンション事業などを展開。

(一社)日本新聞協会、(公社)日本記者クラブ、国会記者会、国税記者クラブ加盟。



## 『オーナーズライフ』概要

■スタイル タブロイド判 オールカラー

■発送形態 季刊(3月・6月・9月・12月) メール便、個別配送

■読者数 毎号約85,000人

■送付対象 ●信用調査機関の企業データ(約170万社)より、  
↑代表者年齢55歳以上 ↑会社創立30年以上 ↑年間売上高5億~150億円  
の条件により抽出した企業経営者データ  
●エヌピー通信社データ(相続・事業承継関連購入者/納税通信・税理士新聞購読リスト)

■広告料金・発行スケジュールについては、別紙をご覧ください。

<https://www.np-net.co.jp/owners/ad.html>

■発行 エヌピー通信社

